# 汽车供应链大数据应用探讨

#### 胡晓婉

## 江西昌河汽车有限责任公司 江西 景德镇 333000

摘 要:大数据技术凭借强大的数据处理与分析能力,深度融入汽车供应链各环节。通过对生产制造数据的挖掘分析,实现流程优化与效率提升;借助智能化库存管理,降低成本并保障供应稳定性;在销售与客户服务方面,精准洞察需求、提升服务质量。针对数据安全、质量及人才短缺等问题的有效应对,也为汽车供应链大数据应用奠定坚实基础,推动行业向智能化、高效化发展。

关键词: 汽车供应链; 大数据; 应用

#### 引言

在数字化转型浪潮下,汽车产业竞争愈发激烈,汽车供应链的高效管理成为企业核心竞争力之一。大数据作为新兴技术,能够整合供应链中生产、库存、销售等多维度数据,为汽车产业带来新的发展机遇。本文聚焦汽车供应链大数据应用,深入探讨其在生产制造、库存管理、销售服务等环节的实践,剖析应用过程中面临的挑战,并提出针对性对策,旨在为汽车产业发展提供理论参考与实践指导。

## 1 汽车供应链与大数据概述

## 1.1 汽车供应链

汽车供应链构建起从原材料到成品车交付消费者的 复杂产业网络。其起始于原材料供应商,涵盖铁矿石、 橡胶、稀土等矿产及基础材料供应,为汽车制造筑牢 根基;零部件供应商承接上游材料,生产发动机、变速 器、电子元件等关键部件,它们依据技术实力和供应层 级,分为直接对接整车厂的一级供应商,以及向一级供 应商供货的二级、三级供应商, 层级分明却紧密协作。 整车制造商处于供应链核心,集设计、研发、生产、组 装于一体,整合各类零部件打造出风格各异、功能多样 的汽车产品。物流运输环节贯穿始终,负责将原材料运 往零部件工厂,再将零部件配送至整车厂,最终把成品 车运送至各地经销商, 其中海运、铁路、公路、空运等 运输方式协同发力,保障物资流转。经销商作为面向终 端消费者的销售渠道,借助线下展厅、线上平台等多元 途径,实现汽车产品的销售,并提供售后维修、保养等 服务,维系消费者的长期使用体验。

#### 1.2 大数据

大数据指代规模庞大、结构繁杂,难以凭借传统软件工具在常规时间内完成采集、管理、处理及分析,进 而转化为助力企业决策信息的数据集合。大数据具备 "5V"显著特征:数据量(Volume)层面,数据规模呈指数级增长,以PB(拍字节)、EB(艾字节)为计量单位屡见不鲜,如社交媒体每日产生海量用户动态、评论等数据。速度(Velocity)上,数据生成与流动极为迅速,实时性要求高,像金融交易数据、传感器数据需即刻处理,才能及时捕捉市场变化与环境动态。多样性(Variety)体现在数据类型丰富,不仅有数据库中的结构化表格数据,还包含文本、图像、音频、视频等非结构化数据,极大拓展了数据范畴。真实性(Veracity)强调数据需精准、可靠,免受噪声、偏差干扰,毕竟精准数据是决策的基石,尤其在医疗、金融风控等领域,虚假数据会酿成严重后果。价值(Value)则表明大数据虽体量庞大,但价值密度不均,需借助先进算法、模型深度挖掘,方能从海量数据中提炼出对企业运营、市场预测、创新发展等极具价值的信息。

# 2 汽车供应链大数据应用

## 2.1 生产制造优化

(1)在汽车生产制造环节,大数据可对生产线上各类设备运行数据进行深度挖掘。通过传感器收集设备的温度、压力、振动频率等实时数据,运用数据分析模型,能够精准预测设备可能出现故障的时间点。比如,当监测到发动机装配设备的关键部件振动频率超出正常范围,结合历史数据和故障案例分析,提前安排维护人员进行检修,避免因设备突发故障导致生产线停滞,从而保障生产的连续性,提高生产效率。(2)利用大数据对生产工艺参数进行优化。收集不同车型在冲压、焊接、涂装、总装等各个工艺环节的质量数据,以及对应的工艺参数。例如,分析焊接工艺中电流、电压、焊接速度等参数与焊接质量的相关性,借助大数据分析找出针对特定车型和零部件的最优工艺参数组合。在生产新能源汽车电池组时,依据数据分析结果调整焊接参数,

使电池组焊接的良品率显著提升,降低废品率,减少生产成本。(3)大数据助力生产排程的精细化管理。整合订单信息、零部件库存情况、生产线产能等多源数据,运用智能算法制定生产排程计划。根据订单的紧急程度、车型生产难度以及生产线的实时状态,合理安排不同车型在各生产线上的生产顺序和时间。当某款热门车型订单激增时,系统能迅速根据大数据分析结果,优先安排该车型的生产,同时协调其他车型的生产计划,充分利用生产线产能,确保按时交付订单,提升企业的市场响应能力<sup>[1]</sup>。

## 2.2 库存管理智能化

(1)通过大数据分析实现精准的需求预测,为库 存管理提供有力支撑。收集市场销售数据、历史订单数 据、宏观经济数据、消费者趋势数据等多维度信息,运 用机器学习算法构建需求预测模型。以某款SUV车型为 例,模型分析发现,在特定地区,每年春季因户外活动 增多,该车型的销量会有明显增长。基于此预测,企业 提前调整该地区的库存水平, 避免出现缺货现象, 同时 又不会因过度库存占用过多资金。(2)利用大数据优化 库存结构。分析不同零部件的使用频率、供应周期以及 与车型的关联度等数据,确定各类零部件的合理库存比 例。对于常用且供应周期短的零部件,保持较低的安全 库存;对于关键且供应周期长的零部件,则适当提高库 存水平。在汽车发动机生产中,通过大数据分析,对发 动机缸体、活塞等不同零部件的库存结构进行优化, 既 保障了生产的连续性,又降低了库存成本。(3)大数据 赋能库存的实时监控与动态调整。借助物联网技术,能 全方位、高精度地实时采集库存数量、位置、状态等关 键信息,并将这些数据迅速传输至大数据平台进行深度 分析处理。一旦库存数量低于设定安全阈值,系统自动 触发补货流程,还会依据历史数据与实时市场需求动态 调整补货量。如在汽车零部件仓库,某款轮胎库存接近 安全值时,系统马上向供应商下单,并按销售趋势确定 数量,提高库存周转率。

## 2.3 销售与客户服务提升

(1)大数据助力精准营销。企业可全方位整合客户 多维度数据,涵盖购车历史、浏览行为、偏好信息以及 社交媒体数据等,并借助先进算法与技术,精心构建全 面且精准的客户画像。通过深度分析客户画像,能清晰 洞察客户需求和购买倾向。对于曾购买过中高端轿车且 关注汽车科技配置的客户,精准推送新款智能豪华轿车 的信息,包括先进的自动驾驶辅助系统、智能互联功能 等亮点,提高营销的精准度和成功率,有效提升客户转 化率。(2)利用大数据优化客户服务体验。收集客户在售后服务中的反馈数据,如维修记录、投诉内容、咨询问题等,运用文本分析和情感分析技术,挖掘客户的痛点和需求。当客户反馈车辆某一部位多次出现故障时,企业通过大数据分析迅速定位问题根源,优化维修方案,并主动联系客户提供更优质的解决方案,如免费更换改进后的零部件、延长质保期等,提高客户满意度和忠诚度。(3)基于大数据进行市场趋势分析,为销售策略制定提供依据。分析行业动态、竞争对手产品信息、消费者需求变化趋势等大数据,预测市场走向。当大数据显示消费者对电动汽车的续航里程和充电设施便利性关注度持续上升时,企业及时调整销售策略,加大长续航电动汽车的推广力度,并与相关企业合作,优化充电设施布局信息的宣传,提升产品在市场中的竞争力,把握市场机遇。

#### 3 汽车供应链大数据应用面临的挑战与对策

## 3.1 面临的挑战

#### 3.1.1 数据安全与隐私保护问题

汽车供应链涵盖零部件供应商、制造商、物流企业等多环节,数据交互频繁且涉及大量敏感信息。车辆传感器采集的行驶轨迹、零部件使用数据等,不仅包含用户行为信息,还涉及企业核心生产工艺参数。在数据传输与存储过程中,若遭遇恶意攻击或技术漏洞,这些数据易被窃取篡改,直接威胁用户隐私与企业商业机密。例如车载系统联网升级时,黑客可通过网络协议漏洞非法获取用户行程数据,而供应商关键技术参数泄露则可能削弱企业市场竞争力。加之供应链各环节数据管理水平不一,缺乏统一的数据安全防护体系,使得数据在跨企业流转时面临更大安全风险,成为阻碍大数据应用深度拓展的重要障碍[2]。

## 3.1.2 数据质量参差不齐

汽车供应链大数据来源广泛,从生产线传感器实时监测数据,到经销商销售终端反馈数据,再到物流运输途中的GPS定位数据,数据格式、采集频率、精度标准差异显著。传感器设备老化、数据传输中断、人工录入失误等因素,导致数据存在缺失值、异常值与重复记录。如某零部件供应商因传感器故障,产生大量无效生产数据,致使制造商基于该数据进行的产能预测严重偏离实际。不同企业数据编码规则不统一,更增加了数据清洗与整合难度。这些低质量数据无法准确反映供应链真实运营状态,基于其构建的数据分析模型与决策支持系统,难以输出可靠结论,制约了大数据在供应链优化中的价值实现。

## 3.1.3 专业人才短缺

汽车供应链大数据应用要求从业者兼具汽车制造专业知识、供应链管理经验与大数据分析技能。实际中,具备单一领域能力的人才较多,但精通多领域知识与技术的复合型人才稀缺。例如,数据分析师虽擅长算法建模与数据挖掘,但对汽车零部件生产工艺、供应链物流配送模式了解有限,难以精准识别业务场景中的关键数据需求;供应链管理人员虽熟悉业务流程,却缺乏大数据处理技术能力,无法将业务问题有效转化为数据分析课题。汽车行业数字化转型加速,企业对大数据应用场景不断拓展,人才培养速度难以匹配行业发展需求,专业人才缺口持续扩大,成为制约企业大数据应用能力提升的核心瓶颈。

## 3.2 对策

## 3.2.1 加强数据安全与隐私保护

企业需构建全生命周期的数据安全防护体系,从数据采集源头加密、传输过程中采用端到端加密技术,到存储环节实施分级分类管理,为数据筑牢安全防线。引入先进的数据脱敏与匿名化技术,在保障数据可用性的前提下,去除用户敏感信息,降低隐私泄露风险。例如对用户行程数据中的个人身份标识进行哈希处理,仅保留用于分析的通用特征。强化供应链各参与方的数据安全协同机制,通过技术手段实现数据访问权限动态控制,确保数据仅在授权范围内使用。建立数据安全监测与应急响应系统,实时监控数据访问行为,及时发现并处置安全威胁,为大数据应用营造安全可信的环境。

#### 3.2.2 提高数据质量

企业应建立标准化的数据采集与处理流程,统一数据格式、编码规则与质量标准。在数据采集环节,采用智能传感器与自动化数据采集设备,减少人工干预带来的误差;运用数据校验算法,对采集数据进行实时质量检测,及时剔除无效数据。搭建数据治理平台,通过数据清洗、转换、集成等技术,消除数据重复与矛盾记

录,补全缺失数据。引入机器学习算法对异常数据进行智能识别与修正,如基于历史数据模式预测缺失值。建立数据质量评估指标体系,定期对数据质量进行评估与优化,确保进入分析环节的数据真实、准确、完整,为大数据分析提供可靠的数据基础<sup>[3]</sup>。

#### 3.2.3 加强专业人才培养

企业可通过内部培训与外部合作相结合的方式,加速专业人才培养。在内部开展大数据技术与供应链业务融合的专题培训,邀请行业专家与企业内部技术骨干联合授课,提升员工跨领域知识水平。建立实践项目机制,让员工在实际大数据应用项目中积累经验,如组织员工参与供应链库存优化、需求预测等项目,培养其解决实际问题的能力。与高校、科研机构及专业培训机构合作,定制化培养符合企业需求的人才。通过设立联合实验室、产学研合作项目等方式,引入外部智力资源,为企业培养既懂大数据技术又熟悉汽车供应链业务的复合型人才,为企业大数据应用提供坚实的人才支撑。

#### 结语

综上所述,大数据在汽车供应链的应用已展现出显著价值,从生产制造优化到库存管理智能化,再到销售与客户服务提升,都极大推动了汽车供应链的变革与升级。尽管在应用过程中面临数据安全、质量及人才等挑战,但通过采取有效的应对策略,可逐步克服。未来,随着技术发展与实践深化,大数据在汽车供应链的应用将更加广泛深入,助力汽车产业迈向高质量发展新阶段。

#### 参老文献

[1]邹国平.大数据在汽车供应链管理中的应用研究[J]. 汽车博览,2021(1):213.

[2]经素萍,杨祖勇,申慧芝.大数据时代汽车零部件供应链风险评估[J].时代汽车,2023(5):163-165.

[3]阳正发,欧阳奕.大数据服务商参与的汽车供应链协同管理模型及评价[J].财讯,2020(2):177-178.