# 建筑工程招标代理服务质量管理策略

曾朝进

新疆中泰(集团)有限责任公司 新疆 乌鲁木齐 830000

摘 要:随着建筑工程行业的迅速发展,招标代理服务在项目管理中的重要性日益凸显。本文首先概述了招标代理服务的定义、角色及其在建筑工程中的关键作用。随后,深入分析了当前招标代理服务的行业现状、特点以及质量管理存在的问题。在此基础上,提出了包括完善法律法规、提升人员素质、推行电子化招标、强化质量控制、加强信息公开及优化客户服务等一系列质量管理策略,旨在为提升建筑工程招标代理服务的质量和效率提供指导。

关键词:建筑工程;招标代理服务;质量管理策略

引言:建筑工程招标代理服务作为连接招标人与投标人的桥梁,在确保项目顺利进行、保障工程质量与成本控制方面发挥着关键作用。然而,当前招标代理服务行业面临着法律法规不健全、人员素质参差不齐、信息化水平低等问题,严重影响了服务质量。因此,探索和实施有效的质量管理策略,提升招标代理服务的专业化、规范化和信息化水平,成为促进建筑工程招标代理服务行业健康发展的当务之急。

#### 1 建筑工程招标代理服务概述

- 1.1 招标代理服务的定义与角色
- 1.1.1 招标代理服务的概念界定

招标代理服务是由具备相应资质的专业机构接受招标 人的委托,依据相关法律法规和行业标准,代其进行建筑 工程项目的招标活动。这些服务涵盖了从招标方案与招 标文件的编制、发布招标公告、组织资格审查,到协助 评标、合同谈判及签订的全过程。招标代理机构以其专 业性和中立性,确保招标过程的公开、公平、公正。

### 1.1.2 招标代理在建筑工程中的桥梁作用

在建筑工程领域,招标代理不仅是连接招标人与投标人的纽带,更是确保项目顺利推进的关键一环。它们通过提供专业、全面的招标服务,有效促进了信息的透明流通,降低了信息不对称的风险。同时,招标代理还能根据项目特点,制定科学合理的招标方案,帮助招标人筛选出最合适的承包商,从而保障工程质量、控制成本、提高效率。因此,招标代理在建筑工程中扮演着至关重要的桥梁角色。

# 1.2 招标代理服务的内容与流程

#### 1.2.1 介绍招标代理服务的主要内容和关键环节

招标代理服务的主要内容包括但不限于:编制招标 范围与招标文件、发布招标公告、组织资格审查、组织 现场踏勘与答疑会、接收投标文件、协助评标与公示 中标结果、以及协助签订合同等。其中,编制高质量的 招标文件是基础,它直接关系到后续招标的公正性和效率;而组织资格审查则是确保投标人资质符合项目需求 的关键环节<sup>[1]</sup>。

# 1.2.2 招标流程的梳理和分析

招标流程大致可分为以下几个阶段:准备阶段(包括编制招标方案与招标文件、发布招标公告等)、资格审查阶段、投标与开标阶段、评标与定标阶段、以及合同签订阶段。每个阶段都有其特定的任务和要求,需严格按照相关法律法规和行业标准执行。例如,在评标阶段,招标代理机构需组织评标委员会,依据招标文件中的评标办法对投标文件进行公正、客观的评审,确保中标结果的合法性和合理性。

# 2 建筑工程招标代理服务质量管理现状

- 2.1 行业现状与特点
- 2.1.1 建筑工程招标代理行业的整体发展情况

近年来,随着国家基础设施建设的不断推进和工程项目的持续增加,建筑工程招标代理行业迎来了前所未有的发展机遇。该行业作为市场经济的重要组成部分,在推动国家基础设施建设、促进经济发展方面发挥着关键作用。工程招标代理行业市场规模持续扩大,主要得益于国家基础设施建设和工程项目投资的不断增加。

目前,建筑工程招标代理行业的竞争格局日趋多元 化,市场参与者包括国有及民营企业,这些企业在业务 范围、服务能力、市场覆盖等方面各有特色。多元化的 竞争格局促进了行业内部的良性竞争,为市场提供了多 样化的服务选择。然而,市场竞争也日益激烈,一些代 理机构为了获取更多的经济效益,会采取低价竞争、恶 意压价等不正当手段,扰乱了市场秩序。

## 2.1.2 行业特点和存在的主要问题

建筑工程招标代理行业的特点在于其服务的专业

性、复杂性和法规性。代理机构需要熟悉相关法律法规,具备专业的招标知识和实践经验,以确保招标过程的公开、公平、公正。然而,当前行业存在的主要问题包括:代理机构普遍规模较小、实力较弱,人才短缺,管理不到位;缺乏有效的行业自律和规范管理,一些代理机构存在违规操作现象。

### 2.2 质量管理现状与问题

#### 2.2.1 当前招标代理服务质量管理的实践做法

为了提升服务质量,许多招标代理机构采取了一系列质量管理措施。这些措施包括:规范招标文件的编制,明确项目范围、技术要求、投标人资格条件等;建立透明的评标机制,确保评标专家的选定遵循公平、公正的原则,评标过程公开透明;加强内部风险控制,完善授权机制和奖惩机制,以提高业务人员的工作积极性和责任心。此外,一些代理机构还尝试引入信息化手段,如使用电子招投标系统,以提高招标代理服务的效率和质量。然而,信息化水平整体仍然较低,尚未形成广泛的应用。

## 2.2.2 存在的问题和挑战

尽管招标代理机构在质量管理方面取得了一定的成效,但仍面临诸多问题和挑战。首先,法律法规尚不健全,导致一些代理机构在操作过程中存在合规风险。其次,人员素质参差不齐,部分代理人员缺乏必要的专业知识和技能,难以有效执行招标代理工作。此外,信息化水平低也是制约行业发展的一个重要因素,导致服务效率和质量难以大幅提升。为了应对这些挑战,行业监管部门和代理机构需要共同努力,加强法规建设,提升人员素质,推动信息化进程,以确保建筑工程招标代理服务的高质量发展。

### 3 建筑工程招标代理服务质量管理策略

### 3.1 完善法律法规与制度建设

(1)当前,建筑工程招标代理行业在法律法规层面存在部分条款模糊、权责界定不清的问题,导致实际操作中易出现纠纷且难以追责。为此,应结合行业发展现状,推动相关法律法规的修订与完善。具体而言,需明确招标代理机构在招标公告发布、招标文件编制、开标评标组织、合同备案等全流程中的权利范围,同时细化其在信息保密、程序合规、结果公正等方面的义务与责任。例如,针对招标文件编制失误导致的损失,应明确代理机构的赔偿标准与追责路径;对于串通投标等违规行为,需界定代理机构的连带责任判定依据。此外,可借鉴国际成熟经验,引入"过错推定"原则,当招标过程出现问题时,由代理机构举证自身无过错,倒逼其

规范操作。(2)行业自律是法律法规的重要补充。由招标代理行业协会牵头制定统一的行业服务规范与质量标准。规范内容应涵盖服务流程节点、文件编制质量要求、从业人员行为准则等,如规定招标文件的审核需经过至少两名专业人员交叉复核,且复核记录需存档备查。同时,建立行业黑名单制度,对违规操作、弄虚作假的机构及个人进行公示,并限制其参与市场活动;开展年度评优评先活动,树立合规经营的标杆企业,形成"奖优罚劣"的行业氛围。

#### 3.2 提升从业人员素质与能力

(1)建筑工程招标代理工作涉及工程技术、法律 法规、经济管理等多领域知识, 从业人员的专业素质直 接决定服务质量。专业素质不足可能导致招标文件出现 技术参数不合理、评标标准模糊等问题,影响招标公正 性;而法律素养欠缺则可能因程序违规引发招标无效的 风险。例如,某项目因代理人员未准确理解《招标投标 法》中关于投标保证金退还的时限规定,导致企业投诉 并引发行政复议,不仅延误项目进度,还损害了代理机 构的声誉。(2)提升人员素质需构建"培训+认证+考 核"的长效机制。培训方面,应定期组织专业课程,内 容包括最新法律法规解读、复杂项目招标案例分析、造 价软件操作等,可采用线上直播与线下实操相结合的方 式,每年累计培训时长不低于40学时。职业资格认证方 面,应推行全国统一的招标师职业资格制度,明确报考 条件、考试内容及注册要求,将法律知识、专业技能、 职业道德纳入考核范围,未取得资格证书者不得从事招 标代理核心工作。此外,建立从业人员个人信用档案, 记录培训情况、工作业绩及违规行为,作为晋升与奖惩 的依据[2]。

### 3.3 推行全程电子化招标

(1)全程电子化招标通过互联网实现招标公告发布、招标文件下载、投标文件上传、在线开标评标等流程,具有显著优势。从效率看,可减少纸质文件流转时间,将招标周期缩短30%以上;从成本看,能降低印刷、交通等费用,平均每个项目节省开支5-10万元;从透明度看,全过程留痕可有效避免人为干预,减少暗箱操作风险。在当前建筑市场规模化、复杂化的背景下,电子化招标是适应行业发展的必然选择,尤其对于跨区域项目,能打破地域限制,吸引更多潜在投标人,提升竞争充分性<sup>[3]</sup>。(2)有效实施电子化招标需分三步走:一是搭建安全可靠的电子招投标平台,具备身份认证、加密传输、数据备份等功能,对接公共资源交易中心数据库,实现信息共享;二是制定平台操作规范,对招标

方、投标方、评标专家进行系统培训,确保熟练使用在 线开标、远程评标等功能;三是建立电子档案管理系 统,按照档案管理规定存储招标全过程数据,保障可追 溯性。同时,需加强网络安全防护,定期进行系统漏洞 检测,防范黑客攻击与数据泄露。

#### 3.4 强化质量控制与风险管理

(1) 构建质量控制体系需明确"三级审核"标准: 一级审核由项目经办人负责, 重点检查招标文件的完整 性与合规性; 二级审核由部门经理负责, 聚焦评标标准 的合理性与技术参数的准确性; 三级审核由公司总工负 责,进行最终把关,签署质量确认书。检查流程应形成 闭环, 对发现的问题下达整改通知单, 跟踪整改结果并 记录存档。此外,制定服务质量量化指标,如招标文件 差错率低于0.5%、项目按时完成率达到98%等,定期进 行考核评估。(2)风险管理体系应涵盖风险识别、评估 与应对三个环节。风险识别需梳理招标全流程潜在风险 点,如投标人围标串标、评标专家倾向性打分等;风险 评估采用矩阵分析法,从可能性与影响程度两个维度确 定风险等级, 高等级风险需制定专项应对预案; 应对措 施包括加强投标人资格审查、随机抽取评标专家、引入 第三方监督等。例如,对技术复杂的项目,可在评标阶 段邀请行业专家进行现场监督,确保评标过程公正。

# 3.5 加强信息公开与透明度建设

(1)信息公开是保障招标活动公平公正的核心环节,能有效防止利益输送。公开内容应包括:招标项目基本信息(如项目概况、资金来源、招标范围)、投标人资格条件、招标文件、开标记录、评标结果、中标公示等,且需保证信息的准确性与完整性。公开要求方面,应在法定媒介(如中国招标投标公共服务平台)发布信息,公示期不得少于法定时限,对异议与投诉的处理结果也应及时公开,接受社会监督。(2)借助信息化手段提升透明度可从两方面入手:一是建立招标信息发布平台,实现与政府监管平台的数据对接,自动同步公开信息,确保实时性;二是开发信息查询系统,允许社会公众、投标人通过项目编号、名称等关键词查询相关信息,提供操作日志查询功能,展示信息发布与修改记

录。例如,某地区通过"阳光招标"APP向社会公开项目进度、资金使用等数据,使招标过程可随时监督<sup>[4]</sup>。

#### 3.6 优化客户服务与关系管理

(1)客户需求主要集中在招标效率、流程规范性、沟通及时性等方面,不同客户(如政府部门、房企、国企)的偏好存在差异:政府项目注重程序合规性,房企项目关注时间进度,国企项目重视成本控制。优化服务策略需实施"定制化服务",针对不同客户需求制定服务方案,如为房企项目配备专人跟进,每周反馈招标进展;为国企项目提供造价咨询增值服务,协助控制成本。同时,建立48小时响应机制,对客户疑问与投诉及时处理。(2)建立良好客户关系需从三方面发力:一是定期回访客户,通过问卷调查、座谈会等形式收集服务评价,针对性改进不足;二是建立客户分类管理制度,对优质客户提供优先服务、费用优惠等特权;三是组织客户沙龙活动,邀请行业专家分享政策动态,增强客户粘性。通过提升客户满意度,力争将客户流失率控制在5%以内,培育长期稳定的合作关系。

### 结束语

综上所述,通过完善法律法规、提升从业人员素质、推行全程电子化招标、强化质量控制与风险管理、加强信息公开及优化客户服务等一系列策略,可以有效提升建筑工程招标代理服务的质量管理水平。这不仅有助于构建公平、公正、透明的招标环境,还能促进建筑行业的健康可持续发展。未来,随着技术的不断进步和市场的深入发展,招标代理服务的质量管理策略还需持续优化与创新,以适应新的挑战与机遇。

# 参考文献

[1]程昀崴.工程招标代理的质量管理策略分析[J].江苏建材,2021,(06):62-63.

[2]马洪珍.建筑工程招标代理的质量管理策略探讨[J]. 绿色环保建材,2021,(12):145-146.

[3]庄冰瑜.浅析建筑工程招标代理的质量管理策略[J]. 城市建筑,2021,(10):94-95.

[4]陈国岚.建筑工程招标代理的质量管理策略探讨[J]. 商业观察,2021,(08):79-80.